

Интеграция на дългосрочни договори на свободен пазар

адв. Ясен Спасов
Джингов, Гугински, Кючуков и Величков

Съдържание:

- Дългосрочни договори и преференциални цени;
- Цели на интеграцията;
- Концепция за интеграция – подход към инвеститорите?
- Свободен пазар - към какво се стремим?
- Как ще реализираме целите - държавна помощ?
- Обобщение и възможни сценарии.

Дългосрочни договори и преференциални цени

- **СИЕ – AES/ КонтурГлобал**

рехабилитация – плащане за мощност и енергия –
определен срок – национални цели;

- **ВЕИ – ЗЕВИ**

инвестиционни разходи – преференциална цена –
срок за задължително изкупуване – цели на ЕС;

- **Високоэффективно производство (ВЕКП)**

преференциални цени – месечен сертификат за
произход – цели на ЕС;

Цели на интеграцията

- Интеграция при условия на свободна конкуренция;
- Гаранции за производители/ инвеститори;
- Правила за държавна помощ;
- Приемлива цена за крайни клиенти и конкурентоспособност;
- Сигурност на снабдяване;
СИЕ + ВЕИ = 23% от общото производство в страната.



Концепция за интеграция: подход към инвеститорите | 1



1. Принудителна или доброволна интеграция?

- **СИЕ** – секторът в края на 90-те – Национална стратегия за енергийния пазар до 2010;
ДКЕВР – Решение EE1 от 2014 г – обвинения в неправомерна държавна помощ – жалба до ЕК.
- **ВЕИ** – в периода 2007-2011 г. – преференциални цени – бърз растеж на инвестиции във ВЕИ – постигане на национални цели (16%);
След 2011 г – неблагоприятни промени в законодателната рамка – ограничения в доходността на тези инвестиции (цени достъп; такса ВЕИ и т.н).

Концепция за интеграция: подход към инвеститорите | 2



2. Пълна или поетапна интеграция?

- Ролята на НЕК – енергия за регулиран пазар и технологични загуби по пренос включително и на основание дългосрочни договори (СИЕ, ВЕИ и ВЕКП)
- Стопански потребители и домакинства на НН на свободен пазар?
- Приемлива цена и разполагаемост без дългосрочни договори за регулиран пазар?

Концепция за интеграция: подход към инвеститорите | 3



3. Прекратяване (и компенсация) или трансформация?

- Прекратяване (компенсации) – Полша/ Унгария;
- Договори за разлики (ДзР) – осигуряват прогнозируем паричен поток;
- Feed-In Premium – насоки на ЕК за държавни помощи от 2014 г;
- Механизми за капацитет – представляват държавна помощ;

Към какво всъщност се стремим?

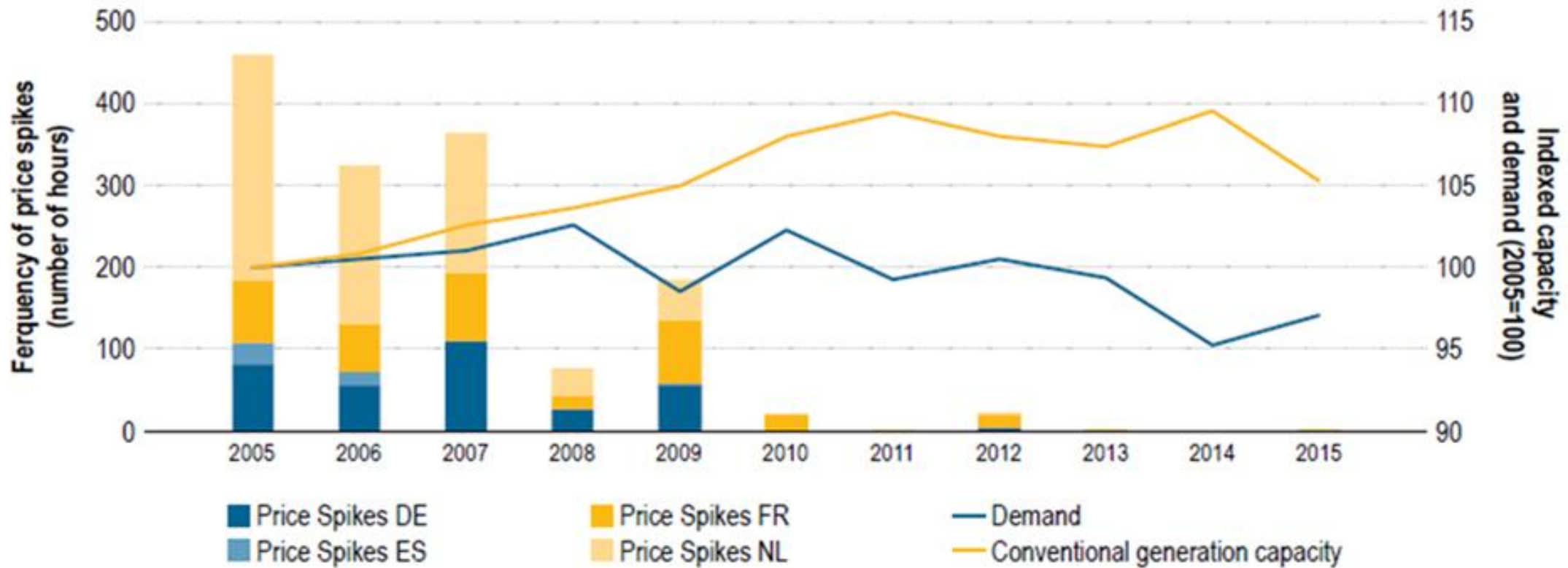
Свободен пазар – успешен по принцип, но не и съвършен:

- по-достъпни цени, конкурентоспособност;
- преход от централно планиране към децентрализирано планиране;
- необходим е микс от технологии;

Пазарите за електроенергия само по цена за енергия (energy only) бъдещи приходи определят инвестиции - без компенсация за капацитет – капацитетът/ постоянни разходи при свръх високи цени („price spikes”) – честота на price spikes?!

- тенденции: увеличение на ВЕИ; общ спад в търсенето от 2009 г; еластичност на търсенето; несигурност на електроенергийния пазар;

Към какво всъщност се стремим?



Източник: Eurostat, ENTSO-E (2016)

Как ще реализираме целите: държавна помощ?

- Нов Закон за държавните помощи от края на 2017 г.
- Ръководства на ЕК за държавна помощ – невъзстановяеми разходи/ ВЕИ и опазване на околната среда;
- Договори за разлики – Hinkley Point C и/ или общи условия на ДзР за други производствени технологии (ВЕИ) от UK Department of Energy and Climate Change (DECC) (виж www.gov.uk; CFDs terms and conditions);
- Пакетът „Чиста енергия“ на ЕК – секторен анализ – механизми за капацитет;
- Опитът на Полша и Унгария – паралел и проучване.

Обобщение и сценарии спрямо СИЕ, ВЕИ и ВЕКП

- Едностранно прекратяване (със или без механизъм за компенсирание);
- Съгласувано прекратяване (провеждане на преговори и механизъм за компенсирание);
- Трансформация в договори за разлики/ Feed-In Premium или механизми за капацитет;
- Не се предприемат действия (докато ЕК се произнесе или срокът по СИЕ/ ВЕИ изтече, което събитие настъпи първо).

БЛАГОДАРЯ ЗА ВНИМАНИЕТО!



София

София 1000 | бул. „Цар Освободител“ № 10
T: +359 2 932 1100 | F: +359 2 980 3586

Берлин

Schlegelstrasse 29 | 10115 Berlin (Mitte) | Germany
T: +49 30 2758 1561 | F: +49 30 2758 1562

www.dgkv.com

www.linkedin.com/company/dgkv